

亲历“郭兴福教学法”练兵比武

■梁体清讲述 周晓华整理

本文讲述者上世纪60年代初曾在陆军第12军34师侦察连二班服役。当时,我军正在推广“郭兴福教学法”,侦察二班也积极参与其中。下面,就将侦察二班在这次练兵比武中的一些故事,讲给大家听。



郭兴福(右)在为战士做示范。

1961年,担任第12军34师100团2连副连长的郭兴福,因为在军事训练中创造出的一套适合战时需要,战术灵活、战士易学苦练的训练方法,得到正下连蹲点的时任第12军军长李德生的肯定。1962年3月,南京军区司令部、政治部联合发出《关于认真学习“郭兴福教学法”的通知》,并指派郭兴福到部队作教学表演。随后,南京军区练兵比武热火朝天地展开了。

34师出了郭兴福,推广“郭兴福教学法”理当先行,师团所属部队掀起实战练兵浪潮。34师侦察连将我们二班作为训练的“先行班”,以探索训练新方法。

擒拿格斗是侦察兵的基本功,也是制敌俘俘的主要手段。我们在训练中,将擒拿格斗的基本动作组合成一套拳术,看上去很像武术,称为“捕俘拳”。每次开练,我们都要打上几套热身,便于记住和熟练各项格斗动作。为练精拳术,我们双手握棍,蹲马步练冲拳,一练就是上百下。“功夫不负有心人”,我们的擒拿格斗技术在反复训练中不断成熟。后来,第12军侦察处顾旭生处长认为,我们的训练方法值得好好总结,并在全军所属侦察分队的训

练中推广运用。

1963年春,排长赵国庆率领我们来到第12军军部驻训,住在军部招待所二楼。我们决定借助居住在二楼的条件开展训练。于是,全班同志出入招待所不走楼梯,而是攀墙走壁,为此差点闹出误会。此事反映到李德生军长那里,李军长专门表扬了我们,认为应该这样训练,并同意我们利用军部办公楼训练登高攀爬。这项训练必须发挥团队作用。一人双手抓紧竹竿前部,其他战士握住竹竿后部,齐心协力向前推送竹竿。前者则脚蹬墙壁,借助竹竿推力奋勇登上高处。允许我们在军部办公楼进行攀爬训练,可见军首长对我们训练的重视程度。

1963年9月1日下午,南京军区司令员许世友亲切接见了我们。许司令和蔼可亲,我们渐渐放松下来,精神抖擞地汇报表演了捕俘技术动作。表演完毕,许司令首先指出我们的捕俘动作实用性强,接着讲述了自己年轻时习武的经历,还手把手传授习武方法,如手指炒黄豆、拳打千层纸等。

1963年12月,解放军总参军训部在镇江小依庄召开“郭兴福教学法”现场表演会。南京军区派出8个训练先

进分队在现场会上进行汇报表演,我们代表侦察分队表演擒拿格斗动作。随着队列散开,我们先是一套捕俘拳,动作整齐,衔接自然,龙腾虎跃,一气呵成。接着,我们又演擒拿格斗技术。两人一对,攻防相峙,攻者击打凶狠,直指要害,防者挡抓迅猛,滴水不漏。观摩席不断传来热烈掌声。鉴于我们出色完成演训任务,南京军区授予我们二班集体二等功。

现场会期间,叶剑英元帅自始至终观看了“郭兴福教学法”汇报表演。回北京后,叶剑英元帅专门书面报告中央军委和毛泽东主席,建议在全军推广“郭兴福教学法”,大力促进部队训练。毛主席仔细审阅报告,批示同意在全军推广“郭兴福教学法”。

1964年1月,中央军委转发了这个报告。随之全军掀起了一个学习“郭兴福教学法”的群众性“大练兵”热潮。根据各大军区的建议,总参谋长罗瑞卿要求组织全军开展“大比武”,来检验部队“大练兵”的效果。1964年8月,全军侦察分队在丹东举行“大比武”,南京军区派出我们参加竞技比武。最终,我们表演的擒拿格斗动作,荣获一等奖。

回望镇南关

■丁仕峰

123年前的今天,1895年3月23日清晨,一支装备先进的法国军队悍然进逼中国广西边陲镇南关,他们本以凭借先进的武器装备和技战术代差,可以轻易拿下中国的西南门户。孰料,仅仅一天后,他们就被武器落后的对手打得丢盔弃甲,一路狂奔两百多里。去年上映的电影《龙之战》,就再现了镇南关大捷这一以弱胜强的战史奇观。

也许是中国人在近代战场上输得太多,也许是后来清政府和法国媾和的条约让步太多,镇南关城下得来不易的胜利,反而湮没在“中国不败而败”的政治屈辱中。然而,有一个基本事实不容忽略:中法两国存在明显的技战术代差,弱者仅靠侥幸是不可能战胜强敌的,这场胜利的背后,是睿智同鲁莽的较量,是战法对技术的逆袭,是勇气与野心的搏杀。

胜利源自英明的决策。史记有言,“夫运筹帷幄之中,决胜千里之外”。无论战争形态如何演变,战争首先是战略之间的决策较量,统帅决策水平的高低,有时能够决定战场的胜负。同样是对战外国军队,僧格林沁在八里桥之战中一味蛮干,以骑兵硬冲英法军队,结果在对手的绝对火力优势下输得干干净净。相比之下,法国人在镇南关遇到了一位难缠的对手——老将冯子材。他既是广西本地人,又长年担任广西提督,还三次应越南政府请求率部入越作战,对越南特别是越北地区的地形颇为熟悉。在判定敌方主攻方向时,他料定镇南关是敌人必经之地,即使当地人谣传法军“将由钦廉攻南宁”,他依然不为所动,坚持厚集兵力于镇南关。镇南关战役前,冯子材又派兵主动夜袭法军出击地点文洲(今越南同登),打乱法军作战部署,刺激法军急切进军。镇南关战役中,冯子材指挥得当,先是以顽强的阵地战消耗法军锐气,之后及时指挥左右两翼转入反攻,成功击败强敌。法军败退后,他率军乘胜追击,连续追击两百余里,不给侵略者以喘息机会,一举扭转了中法战争战局。纵观镇南关战役全程,冯子材展现出了极高的战役决策水平,体现了《孙子兵法》中“避其锐气,击其惰归”等兵家要义。

胜利源自得当的战法。从技战术水平看,镇南关之战双方不是一个时代的对手。法军已经全部实现了武器装备近代化,大量装备前膛枪、机关枪和火炮;中国军队虽拥有优势兵力,部分装备了先进的后膛枪,但绝大多数仍使用冷兵器,战术训练也弱于对手。按照两次鸦片战争的经验,中国军队几乎没有胜利的可能。然而,中国军队借助地形优势构筑了有利的战场。按照法军主帅尼格里上校战前侦察的说法,“从镇南关附近到远方天边的大山,到处都是堡垒。一串的工事层层叠叠筑在山路两旁,形成了坚固的阵地”。然而,在骄狂的法国内阁遥控指挥下,法军没有集中兵力就贸然进攻,结果一头撞在了中国军队精心构筑的工事前。无论法军攻打哪一点,都会遭到其余各点中国军队的侧翼夹击,后路也容易被切断。法军不仅把本应速战速决的破袭战打成了久攻不下的阵地战,还把区区两千多人的有限兵力分成两拨,一线兵力强攻坚固营盘,二线预备队坐视观望,如此荒唐的兵力部署焉能不败?这就启示我们,战法是永不过时的战争艺术,谁战法运用得当,谁才能占据更大优势,战法的胜利往往建立在对手的失误之上。

胜利源自不屈的勇气。战场是勇敢者的舞台,战争是意志力的对抗。俄国名将苏沃洛夫有一句名言“刺刀见红是步兵之魂”。刘伯承元帅也强调“狭路相逢勇者胜”。镇南关战役爆发前,中国军队一度被法军击败,从越南一路败退广西,连镇南关都被法军攻破。在一片愁云惨雾之中,年近七旬、已经退休的老将冯子材主动请战,募集将士十八营赶赴前线。战前,他与诸将约定,凡有战场后退者,“无论是谁,皆可诛之”。在23日中法两军阵前厮杀、白刃相见的关键时刻,面对三座堡垒被攻破的不利态势,冯子材亲率两个儿子投入白刃战,带动将士英勇抗击,死死挡住了法军进攻。湘军将领彭玉麟战后回忆称,镇南关外游勇客民千余人听说冯子材亲自上阵,也都来自发助战、狙击法军,成为近代史上中国军民齐心协力抗击外敌最壮观的一幕。

“一半时间起义者”

1926年,尼加拉瓜人民为反对美国扶植的阿道尔夫·迪亚斯亲美政权,在尼加拉瓜自由党领导下发起了民族解放运动。

出身于尼加拉瓜北部小地主家庭的桑蒂诺于当年回国,参加了自由党的军队。1927年5月,在自由党投降放下武器后,桑蒂诺提出“宁可手持武器而死,绝不作奴隶而生”的口号,继续率领人民反抗。

起义队伍中,除了被侵占了土地的印第安人、受美国橡胶公司排挤的小农、美国香蕉公司的工人外,还有一种“一半时间起义者”。这些“一半时间起义者”积极配合起义军作战,战斗一结束,就自行解散回家,继续从事日常工作,有力的支持了起义运动。

火车脱轨,首相“崛起”

1888年,沙皇亚历山大三世一家乘火车从克里米亚回京城,沙皇向铁路公司经理谢尔盖·维特抱怨车速太慢。沙皇的侍从于是下令用两台大功率的货运机车牵引皇家专列提速。维特争辩说这种做法很危险,可沙皇不听。结果沙皇专列脱轨导致23人死亡,不过沙皇一家仅有人受了轻伤。在现场,身强力壮的沙皇甚至抬起了车厢顶棚,帮助救援。

这次经历,使沙皇记住了说话直率的铁路经理维特。他先是被提拔为铁路方面的总管,后来崛起为首相,作为俄罗斯帝国工业化进程的重要政策制定人,他也是俄罗斯第一部宪法的前身《十月宣言》的起草者。

举一反三

宇文宪生于公元544年,他天资聪颖,是北周太祖宇文泰的第五子,南北朝最杰出的军事统帅之一。宇文泰很注重培养下一代,经常教授儿子们行军打仗的常识。有一次宇文泰赐给诸子马匹,宇文宪独独选了一批颜色驳杂的马。宇文泰问他为何,宇文宪回答说,颜色驳杂的马,行军打仗时很好辨认。宇文泰大为赞赏。这些都是常年行军打仗才能获得的经验,宇文宪不仅认真学习,而且能联系实际举一反三,收益颇多。

德国陆军造铁路

一战时期,德国人的铁路系统完美展现了当时一个工业国家最前沿、最尖端的技术和管理水平。鲜为人知的是,当时德国复杂的铁路系统是由德国陆军规划并参与建设的,每一条重要的铁路线都有德国陆军军官派驻,未经德军总参谋部的批准不得随意铺设线路,甚至不能改动。通向西部边境的复线铁路,理论上在20天内可将300万大军从德国腹地送到前线。在战争的最初两周,平均每小时就有6列军列喷吐着浓浓的黑烟,奔向前线。(禾 绿)



三十六计与古今战争

第十计：『笑里藏刀』

潘楷文 穆荣彬

原典

“笑里藏刀”在《三十六计》中的原文为:“信而安之,阴以图之。备而后动,勿使有变。刚中柔外也。”意指表面上做的使敌人深信不疑,从而使他麻痹大意,丧失警惕;暗地里,则另有图谋。做好充分的准备,不要引起敌人的意外变故,借机而动。这就是外表上柔和,而骨子里却刚强的策略。



古代战例

公元前494年,越王勾践决定先发制人讨伐吴国。吴王夫差派遣全部精锐攻打越军,在夫椒击败越军。勾践仅以五千兵力退守于会稽,吴军追而围之,结果越国战败,勾践被俘。

吴王为了羞辱勾践,派他看墓喂马,越王则笑脸相迎,忠心顺从。吴王

现代战例

决心和诚意,特别是为了揭露蒋介石的阴谋,毛泽东主席决定冒极大风险应邀前往重庆与国民党蒋介石进行和平谈判。来个明知山有虎,偏向虎山行。1945年8月28日,毛泽东主席和周恩来、王若飞由延安飞抵重庆,向全国和全世界表明了我们的和平诚意,受到了广大人民的热烈欢迎和拥护。

在谈判中,国民党一方面假惺惺地表示对毛泽东的“欢迎”和对和谈的“诚意”,另一方面暗中调兵遣将,对解放区发起一系列军事摩擦和突然袭击。蒋介石在谈判时满面堆笑,东拉西扯,言

计谋分析

“笑里藏刀”出自唐朝白居易的诗作《天可度》,“笑中有刀潜杀人”,本是白居易对唐高宗宠臣李义府为人的评价。《旧唐书》载:“义府貌状温恭,与人语必嬉怡微笑,而偏忌阴贼。既处要权,欲人附己,微忤意者,辄加倾陷。故时人言:义府笑中有刀。”原意是指表面和气、内心险恶狡猾的两面派。《孙子兵法·行军》篇说:“使者谦卑而加繁备战,攻击在即;……使者无约定而请和,别有企图”。也就是说,在军事上用友好的态度和伪装的手段来麻痹、接近敌人,使其放松警戒后,一举予以消灭的策略。常以政治外交上的伪装来迷惑、麻痹对方。在政治斗争和战争实践中,“笑里藏刀”常常运用在一方力量相对强大,另一方力量相对较弱,敌对双方的矛盾尚未明朗之时。根据古今战例,若要运用好、防范并破解“笑里藏刀”之计,需要具备以下三点:

一是要具备敏锐的洞察力。所谓洞察力,是指人们能够透过表象看清事物本质的能力。在政治和军事斗争领域,由于敌对双方互相保密、互相隐藏、互相欺骗,以达到信息不对称并保持本方信息优势的目的,这使得局势往往错综复杂,事物本质往往隐藏至深。而此时,如果能够看清局势发展,看清战场所用,识破对方迷惑,这无论对于运用“笑里藏刀”还是防范“笑里藏刀”,都至关重要。

无论在尔虞我诈的政治斗争中,还是在残酷无情的战争环境下,一旦运用了“笑里藏刀”之计,就意味着在一段时间内,必须要能将“笑”坚持到底,因为“笑里藏刀”在短时间内是难以起作用的,必须要经过长时间“笑”来营造可以用“刀”的前提条件,并在关键时刻“拔刀亮剑”,才能起到效果。然而,在营造条件的时期内,往往会经历诸多意想不到的困难和矛盾,甚至是折磨与考验。这就要求运用该计之人,必须能够在营造条件期间,始终坚定不移、誓死不退、毫不退缩,在各种风险考验面前展现出过人的胆识和定力。

越王勾践面对吴国的威胁,卧薪尝胆,埋头苦干,踏实发展,励精图治,在抓住吴王夫差犯错误的战略机遇时,把握机会,一举称霸。毛泽东面对蒋介石的“笑里藏刀”,冒着极大的风险凛然赴渝,来了个明知山有虎,偏向虎山行,戳穿了蒋介石反动集团“假和

耕种,鼓励生产奖励生育。同时整顿内政、训练兵马,虚心听取意见,救济百姓。在举国努力下,越南国力日渐强盛。

公元前475年,越王勾践抓住吴王犯下战略错误之机,大举进攻吴国,吴国战败,夫差被逼自杀,勾践成为春秋时期最后一个霸主。

不及义,事前对谈判无准备,连一个方案也拿不出来,只是派了几个代表来敷衍应付。而我党在谈判中坚持和平、民主、团结的方针,对蒋介石的阴谋进行了坚决的斗争。同时,我党又先后提出了许多富有建设性的解决方案,但均遭国民党无理拒绝。

最终,在我党代表的努力下,经过43天谈判,终于签订了一个《国共双方代表会谈纪要》,即《双十协定》。而就在半年后,蒋介石发动了全国规模的反革命内战,彻底暴露了他“笑里藏刀”的真面目。

三是要能掌握好“笑里藏刀”的分寸。“笑里藏刀”关键在于“刚中柔外”,即处理好“柔”与“刚”的辩证关系,用权变的思想来具体问题具体分析。一方面,“笑里藏刀”的“笑”具体体现为“柔”,即能够以“柔”示人、以“柔”交人、以“柔”服人,用“柔”的方式使敌人“信而安之”,这就必须要掌握好“度”,不然就会引起敌方的警觉,从而被识破。勾践对待夫差的“笑”就使其“信而安之”,竟然使得夫差“放虎归山”;另一方面,“笑里藏刀”的“刀”具体体现为“刚”,是“柔”的强力支撑,既可以表现为经济实力、军事实力、人口规模等硬实力,也可以表现为政治影响力、信仰号召力、文化感召力。如果没有“刚”的存在,那么“柔”就只是软弱,毫无意义可言。“笑”的目的是为了“藏刀”,“外柔”的目标是为了“刚中”。“刀”一旦出鞘,就要迅速果断,使敌人不及反应。



微历史



史说新语