



俄军无人机起步晚发展快

■徐睿

近年来,俄军非常重视无人机的应用。俄军无人作战技术的发展应用虽起步较晚,但发展迅速且不断创新。2011年,俄军无人机只有180架,现在已经发展到2000多架,作战运用也已从上世纪90年代的10架“蜜蜂”无人机,发展为大批量使用。如今,在叙利亚战场上,俄军每天都有60-70架各用途无人机在执行作战任务。

无人机为战略导弹保驾护航

据俄国防部人士透露称,俄战略导弹部队已开始接收首批“海雕-10”“副翼-ZSV”“石榴”等型号无人机,供部队官兵实施侦察、校正炮兵火力和开展救援行动。

这批无人机保留了现代化的光学观察和发现系统,加装了无线电技术侦察设备,负责对“白杨”“亚尔斯”机动式导弹系统的开进路线和部署地区展开侦察,发现指定地区敌无线电通信内容、遥控侦察传感器以及无线电近炸引信。

俄无人机专家、《无人机》杂志主编杰尼斯·费杜季诺夫认为,“俄军战略导弹部队装备小尺寸、高机动性的无人机,可以大大提高警卫机动式战略导弹系统的侦察效率。在世界范围内,运用无人机保障解安全做法非常普遍,在阿富汗和伊拉克不止一次这样做过”。

俄海军扩大无人机使用范围

俄海军总司令部人士透露,在不久前的军演中,波罗的海舰队首次使用“前哨”无人机,实时向参演导弹舰群提供实施攻击的目标指示信息,舰



俄军的“前哨”无人机

艇收到目标指示信息后,发射“口径”巡航导弹和“宝石”反舰导弹对预定目标发动攻击。此前,无人机只是用来开展侦察和校正炮兵火力,而对无人机机载系统进行修正改进后,这种运用将推广到俄海军其他舰队。

“前哨”无人机是在以色列的“搜索者”MK II 无人机基础上研制而成,是俄军在用的最大无人飞行器,俄所有舰队均有装备。在叙利亚战场上,“前哨”无人机广泛用于搜寻和识别目标,有效提高了航空兵的作战效率。目前,俄军开始列装的此型无人机已完全实现国产化,改型“前哨-M”无人机即将成为俄军首款攻击型无人机。波罗的海舰队岸防兵团是首批列装“前哨”无人机的部队之一,官兵正积极演练新的无人机战术运用。

此外,俄海军接收的新式小型导

弹舰均配备火力强大的武器装备,但舰上无法安装大功率雷达,远程预警机也很难为其提供情报保障,而价廉物美的无人机正好可以解决这一难题。

军事专家普罗霍尔·捷宾认为,新的无人机运用方法将极大扩大俄海军舰队的战斗能力:“舰队经常遇到无法有效地为导弹提供目标指引的情况。如果能够使用无人机,就不再需要派遣侦察飞机执行此类任务。这意味着,不用再让飞行员冒生命危险了。还有一个情况也非常重要,与普通航空兵相比,无人机不容易被发现,搜集情报的成本通常更低,而且效率更高。”

此外,俄国防部已决定研究一种专门的智能化系统,以替代危险重重的航空引导员这一职业。目前,俄空军正在制定相应的技战术指标,确

定合适的载体平台。系统将由地面机器人和无人机组成,机器人将安装人工智能设备,可在战场上以很高的精度引导航空兵攻击点目标;无人机携带的侦察和目标引导设备安装有激光测距仪、高分辨率摄像机、热视仪和导航系统,可以发现目标、确定参数并将其坐标传输给空军指挥所或飞机。两者相结合,可以有效提高空中打击的效率,保护军人的生命安全。

无人机分队由专业军官指挥

据报道,俄空军总司令部准备大力提升无人机分队的战斗工作组织水平。从今年开始,空军所属无人机分队开始由受过专业培训的军官指挥。

目前,无人机分队指挥员的培训

工作由加加林空军学院第四系负责。学员毕业后,能够在俄武装力量统一的自动化指挥系统里使用现代化设备收集和处理航空情报,并到无人机分队担任军官职务。空军目前装备的“前哨”无人机操作员则由俄国防部国家无人机中心负责培训,学员培训4个月即可毕业。

俄著名无人机航空技术专家丹尼斯·菲杜季诺夫认为:“把无人机系统交给专业军官打理的决定非常及时。他们通晓列装无人机的性能和技术特点,能够保障无人机长时间使用。如果没有专业知识,很难保障采购来的系统在使用过程中能够达到应有水平。陆军那些用于战术层面的便携式系统可以交给技能很低的人去使用,但是那些重型、价格昂贵的器材,应该交给受过专业训练的军官去控制和指挥。”

中俄全面战略合作伙伴关系步入历史最好时期

■季澄

据外媒报道,中国国家主席习近平、中央军委军事委员会副主席张又侠近期分别与俄罗斯国防部长绍伊古举行会晤。两国领导人均认为,中俄关系自2018年以来持续保持高位发展态势,双方政治互信达到最高水平,两国全面战略合作伙伴关系正处在历史最好时期。可以说,中俄两国间的密切协调与合作,已成为处理大国与邻国关系,应对地区及全球层面复杂性议题,推动地区和全球治理向纵深推进的典范。

首先,在双边层面,中俄战略合作亮点频出,成为确保两国关系行稳致远的重要支撑与保障。在军事合作领域,两国以面临共同安全威胁为牵引,深化在联合演习、实战化训练、军事竞赛等方面的合作,取得丰硕成果。对此,俄国防部长绍伊古对中俄在“东方-2018”战略演习中所体现出的协调与配合程度给予高度评价。与此同时,两国经长期积累形成的高度政治与战略互信所引发的外溢效应逐渐显现,中俄两国间享有的政治优势正加速转化为切实存在的经贸成果,并更多惠及两国民众。一方面,统计显示,中俄双边贸易额在2017年达到840.7亿美元,同比增长20.8%;2018年上半年,中俄双边贸易额达到491.3亿美元,同比增长24.8%。另一方面,两国经贸结构不断升级优化,从传统意义上的能源和军工领域向经济技术合作、农产品贸易、跨境电商为代表的

新兴经济领域延伸与拓展。

其次,在地区层面,中俄两国以远东地区作为主要着力点开启的区域合作进程,为东北亚地区合作机制建设注入强大推力。众所周知,与欧洲和北美等全球其他重要地缘区域相比,东北亚长期作为一个纯粹的地理而非制度性概念存在,其在具体地缘战略实践中表现为经济与安全机制相互脱离,对区域一体化造成难以忽视的负面影响。面对地区合作机制建设中存在的结构性难题,中俄两国以“一带一路”倡议与欧亚经济联盟战略对接为牵引,以落实双方在远东地区的合作开发为抓手,逐渐形成集地方领导人对话会、地方政府间合作委员会和实业理事会于一体的“三位一体”区域合作机制新布局,在跨国合作领域实现从国家层面到次国家层面全覆盖的同时,推动东北亚地区国际秩序的转型建设。

最后,在全球层面,在世界经济疲软、地区安全局势动荡加剧、各种不确定性因素增多的大环境下,中俄全面协调与合作进程的加速推进,成为确保欧亚大陆地缘战略基本稳定的“压舱石”与“定盘星”。两国在顺应时代潮流和国际道义的前提下,在联合国、金砖国家、上海合作组织、亚投行等多边框架内,就一系列地区和全球热点问题展开协调与合作,有效抵制逆全球化思潮的泛化与贸易保护主义势力的抬头,维护现行国际体系与国际秩序的基本公平与正义。

中俄将于2019年迎来两国建交70周年的重要时刻,相信在双方领导人的亲自推动和战略引领下,中俄全面战略合作伙伴关系必将取得更加令人瞩目的成就。

(作者单位为国防科技大学国际关系学院国际战略研究中心)

英国脱欧缘何久拖不决

■赵艳斌 黄海峰

当地时间10月18日,为期两天的欧盟峰会在比利时首都布鲁塞尔落下帷幕。这次峰会最大的“看点”莫过于它是英国脱欧谈判“真相揭晓的时刻”。然而,会议最终的结果不尽如人意,英国与欧盟在脱欧问题上仍“各唱各调”,未能达成一致。双方原本计划于下月召开确定脱欧协议内容特别峰会的计划也因此化为泡影。

欧洲理事会主席唐纳德·图斯克日前宣布,在听取英国首相特雷莎·梅关于脱欧谈判进展情况的评估以及欧盟脱欧事务首席谈判代表米歇尔·巴尼耶的报告之后,除英国外的欧盟27个成员国领导人认为,脱欧谈判未能取得决定性进展,最终决定不再举行11月特别峰会。同时强调脱欧谈判仍会继续,并同意在谈判取得决定性进展时再召开特别峰会。

2016年3月,在欧洲经济衰退持续、移民潮冲击、恐怖袭击频发和世界性孤立主义及去全球化舆论喧嚣下,英国以全民公投52%的支持率决定退出欧盟,在完成国内一系列批准程序后,于2017年3月向欧盟递交脱欧申请,开始脱欧谈判进程。从目前官方披露的资料来看,英国脱欧过程主要分为两个阶段。第一阶段的谈判在双方经过半年的努力后于去年12月达成相对一致的意见,解决了双方居留公民权利和英国退欧“分手费”这两个关键问题,但在英国脱欧后的北爱尔兰地区与欧盟国家爱尔兰之间500公里边界线究竟如何管理问题上未达成协议。

今年3月,英欧双方达成协议,2019年3月至2020年12月为英国“脱

欧过渡期”,其间英国依然遵循欧盟规则。此后,双方致力于解决第二阶段谈判涉及的重点问题,但由于这些事项关乎核心利益,双方各执一词,英国意欲用“模糊的方式”继续与欧盟保持“往日”密切的经贸往来,而欧盟则“一针见血”地指出英国只想“占便宜”却不愿“担责”。

英国脱欧之所以久拖不决,既源于英欧双方敏感利益的博弈,又因为欧盟内部各国之间利益权衡和英当局内部的意见分歧。

英国与欧盟在脱欧协议上存在利益博弈。安全问题上,英国对移民持更保守的立场,欧盟则希望维持一个相对开放和自由流动的欧洲。对未来双边关系,欧盟坚持要先解决边界问题并细化双边贸易关系、公民管辖权及英国入盟前承诺投入的支付计划,双方因此陷入谈判“拉锯战”。

欧盟内部各国间对英立场和诉求不一。尽管欧盟在前期也花费不少时间整合内部不同的利益诉求,但仍存在不少分歧。法德两国希望“脱欧”后的英国在贸易便利化方面程度更高,而比利时、瑞典以及多个中东欧国家则强调对英政策不可过于严苛,以免影响它们与英国间密切的贸易往来。

英国国内政治博弈暗流涌动。英国强硬脱欧派对脱欧方案强烈不满,谈判大臣甚至以辞职抗议。此外,国内反对党工党一再要求细化谈判方案,连备用的无协议退欧方案都“不放过”。

未来,英国协议脱欧与无协议脱欧、不延迟脱欧过渡期与延迟过渡期、再度公投决定是否脱欧等多种选项摆在双方面前。无论最终是哪种结果,英国的脱欧进程尚待时日揭晓。

美将出重拳对伊实施新一轮制裁

■陈冠宇

外媒报道称,美国财政部于10月16日宣布将对伊朗实施新一轮制裁,制裁涉及伊朗两家银行,拖拉机制造公司、穆巴拉克钢铁公司以及其他与投资、商品和工程有关的20余家企业,其中,伊朗拖拉机制造公司是中东和北非最大的拖拉机公司,穆巴拉克钢铁公司则是该地区最大的钢铁制造商。美国对伊朗新一轮制裁将于11月5日生效。

特朗普此前在社交媒体上表示,要依据法律制裁所有与伊朗进行石油贸易的国家或实体,并愤怒地表示要让伊朗石油出口降为零。随着中东局势日趋复杂及俄罗斯的介入,美伊对抗变得愈发激烈。

制裁:美直击要害

这是今年美国对伊朗实施的第二次制裁。5月8日,特朗普正式宣布美国退出《伊朗核协议》,并将在180天内重新实施对伊制裁。8月7日,制裁生效,制裁措施包括:重新实施对伊朗汽车行业的制裁,对伊朗黄金和贵金属交易实施制裁,对伊朗货币里亚尔实施相关制裁。该轮制裁生效后,因未涉及伊朗核心产业及经济命脉,伊朗经济虽受到冲击,但没有造成太大的损失,反而加速了伊朗与欧盟和俄罗斯的合作。

此次制裁,美国对准伊朗石油出口这一经济支柱。对此,伊朗外交部发言人贝赫拉姆·加塞米17日表示,这是美国对伊朗人民发动心理战和施压的一部分。加塞米称,美国政府加大对伊朗制裁,与美国虚情假意地主张和支持伊朗人民的声明相反,并通过压迫、违反国际法规和人权来威胁伊朗人民的利益。加塞米还表示,海牙国际法院近日发布裁决,要求美国避免采取导致与伊朗分歧加剧或扩大的任何举措。美国政府不遵守国际机制和法规的行为



此次制裁,美国对准伊朗石油出口这一经济支柱

不仅威胁伊朗人民的利益,且对世界稳定与安全构成威胁。俄罗斯副外长里亚布科夫宣布,莫斯科在此情况下将继续与伊朗展开合作。里亚布科夫称,美国打算利用美元作为国际外汇的地位来削弱伊朗,且美国对伊朗和所有参与重建叙利亚的国家扩大制裁是消极举措。

应对:伊“另辟蹊径”

在此次制裁生效前,美国政府已经发出17轮与伊朗相关的制裁,145家公司及个人被点名,制裁力度之大、程度之深在世界范围内前所未有。虽然制裁阴影长期笼罩,但伊朗也在积极寻求出路。

伊朗国家电视台日前报道称,伊朗副总统贾汉基里表示,尽管有国家停止从伊朗购买原油,但伊朗已经找到新买家,且已有现有客户进行会谈,美国妄图将伊朗原油出口削减为零的计划,事实上已彻底破产。据悉,虽然一些亚洲国家,如美国盟友日本和韩国在美国的压力下已表明在11月4日停止进口

伊朗石油,但也有国家同伊朗达成合作以避免美国的石油制裁。俄罗斯在德黑兰会晤期间,跟伊朗达成协议,准许伊朗将石油从里海运到俄罗斯,由俄罗斯帮其销售,且此事获得欧洲各国的默许。此外,印度也已向伊朗下达新的石油订单。值得一提的是,在美国退出伊核协议之前,伊朗每天石油出口量在250万桶左右,当时的油价仅有40-50美元左右,现在在美国恢复制裁,但据最新数据统计,伊朗在10月份上半月石油出口量为每日130-150万桶,油价却超过80美元。对伊朗的石油产业并未造成太大的影响。

此外,过去40年,伊朗受到的西方制裁早已数不胜数,伊朗所经历的危机也有先例可寻。俄罗斯地缘政治分析中心专家萨维维,美国这些制裁措施已经并将继续导致伊朗货币贬值、通货膨胀加剧,可能引发一些社会和政治危机,但这些措施并不会让伊朗屈服。伊朗在伊核协议签署前已经承受过多年制裁,且伊朗近年来正密切寻求与多国建立新的联盟,对于美国的制裁,伊朗早就习以为常。