

日本深度推进日美军事合作

■ 郝晓军

近日,日本以装备更新、指挥协同、联合演训等为依托,持续加强与美国军事互动。分析人士指出,日本在加快自身军力建设的同时,持续深化与美国军事合作,军事扩张意图明显,有关动向将对地区安全形势产生严重负面影响。

加快装备更新步伐

综合来看,日美两国近期主要从两方面推动装备更新。

一方面,更换F-15战斗机。据美国“防务新闻”网站报道,美空军正从日本冲绳嘉手纳空军基地撤出全部F-15C/D战斗机。目前,驻日美军F-15战斗机主要部署在嘉手纳空军基地,隶属美空军第18联队的第44和第67战斗机中队,总数超过48架。

美空军发言人斯特凡内克确认,这些F-15C/D战斗机服役时间已达三四十一年,即将退役。按照规划,驻日美军F-15战斗机从11月1日起陆续返回美国,在未来2年内全部退役。斯特凡内克表示,F-15战斗机撤离后,美空军将向日本轮换部署更新、更先进的第四代和第五代战斗机。不过,这些部署是“暂时性”的,主要通过美空军全球部署计划,从其他战区抽调战斗机轮流部署到嘉手纳空军基地,以便在该地保持稳定军事存在。

另一方面,部署“战斧”巡航导弹。据日本广播协会近期报道,为拓展自卫队所谓“反击能力”,日本政府希望加快推进,量产改进型“12型地对舰导弹”,使其作为具备防区外打击能力的武器。不过,这种导弹预计到2026年才能投入使用。

在全面部署改进型“12型地对舰导弹”之前,日本政府考虑购入美国“战斧”巡航导弹。据日本《读卖新闻》报道,五角大楼十分重视“综合威慑”。有消息人士透露,美国防部已基本同意出售“战斧”,正在进行最后的协调工作。



驻日美军F-15战斗机准备从日本嘉手纳空军基地起飞。

强化协同作战能力

除更新装备外,日本近期还不断强化与美国的协同作战能力。

一方面,加快成立统合同司令部。据日媒近期报道,日本政府计划成立统合同司令部,以便对陆海空自卫队进行统一指挥,并在紧急情况下更好与美军进行协调。据报道,统合同司令部最早将于2024年成立。届时,日本将设立统合同司令官负责指挥,职位仅次于统合幕僚长,直接听命于日本防卫大臣。

据悉,日本成立统合同司令部的主要目的,是应对可能发生的“混合战争”。统合同司令官专门负责陆海空自卫队部队指挥,向日本首相或防卫大臣直接汇报工作并执行高层决策,从而大幅缩减决策时间,进一步提高自卫队在紧急事态下的应变能力。此外,统合同司令部还将负责与美军交换信息和战略合作,加强与美军战略协调。

另一方面,强化联合演训。据日本共同社10月31日报道,10月27日,日本航空自卫队在日本海上空与2架美空军B-52战略轰炸机实施联合训练,目的是提升日美共同应对能力。日本航空自

队共出动12架战斗机,包括北海道千岁基地4架F-15战斗机、茨城百里基地4架F-2战斗机、福冈筑城基地4架F-2战斗机。B-52战略轰炸机来自美国北达科他州迈诺特空军基地,双方进行了编队飞行训练。

此外,日本防卫省统合幕僚长部发布通告称,日本自卫队和美军将在11月中旬举行大规模演训。此次联合演训代号为“利剑23”,是美军和日本自卫队两年一度的例行演训,将于11月10日至19日在日本九州南部举行。届时,日本自卫队将出动2.6万名士兵,美军将出动1万人,澳大利亚、加拿大和英国也将派兵参演。根据日方通报,本次演训地点不仅包括九州南部,还包括琉球群岛和东海部分海域。在演训中,日美将首度在鹿儿岛县的德之岛进行离岛防卫训练,美军将使用“海马斯”多管火箭炮系统进行射击。

危及地区安全稳定

总的来看,无论是升级武器装备,还是强化协同作战能力,日本倚美自强、扩军备战的战略意图十分明显。未来,日美军事合作或将持续深化。

重要盟友地位将更加巩固。近期,美国接连发布《国家安全战略报告》《国防战略报告》《国防评估报告》《核态势评估报告》,强调军事同盟将成为美军未来在全球范围活动的重要支撑。在亚太地区,美国将持续加强与日本等国的军事同盟关系,依托相关前沿军事基地,不断加大在潜在对手的施压力度。

军事能力将得到更大提升。以F-15战斗机的替换机型为例,美国媒体指出,F-15EX、F-35A和F-22隐身战斗机都是候选机型,目的是增强而非削弱在日本的军事实力。斯特凡内克指出,加强在“印太地区”的现代化能力,仍然是美国的首要任务。嘉手纳空军基地将配备能力更强的战斗机,进一步强化美日同盟。

地区安全形势将更为严峻。日美不断强化协同作战能力,表面上是为提升双边伙伴关系和提升防卫能力,真实意图则是遏制潜在对手、破坏地区安全稳定。据外媒报道,美国还计划在澳大利亚北部部署6架具备核打击能力的B-52战略轰炸机。下一步,美将以提升与盟友协同作战能力为噱头,持续推进亚太地区前沿作战能力建设,有关动向值得持续关注。

美军工企业陷缺员少件困境

■ 周一斌

据多家外媒近日报道,美国洛克希德·马丁公司、波音公司等军工企业,均面临条件和人员不足问题,这一状况可能还要持续数年。

英国《金融时报》报道称,诺斯洛普·格鲁曼公司预计,供应链延迟问题将持续到2023年,某些方面的中断可能还将持续两年。该公司首席执行官凯西·沃登称,这一情况近期不会有太大好转。雷神公司首席执行官戈里·海斯表示,该公司1.3万个供应商中大约有400个出现问题,尤以导弹发动机和微电子部件最为短缺,2024年上半年前找不到解决办法。洛克希德·马丁公司首席执行官弗兰克·圣约翰表示,受供应链问题影响,该公司制造微电子部件所需时间是新冠肺炎疫情前的2倍或3倍。

在受到条件不足问题影响的同时,美国各大军工企业还缺乏劳动力,在雇佣、培训和流失熟练工人方面存在诸多问题。根据美国航空航天工业协会、美国航空航天协会和安永会计师事务所联合进行的研究,过去12个月,70%的美国军工企业和航空航天企业人员流动率出现明显增加,整体人员流动率从2021年的不到6%,增至今年的7%。美国航空航天工业协会主席埃里克·芬尼在接受媒体采访时表示,供应链中最大制约因素就是劳动力。

通用动力公司首席执行官菲比·诺瓦科维奇表示,造船业属于复杂程度高、综合性强的工业部门,当整个国家的劳动力市场出现波动时,造船业也会受到影响。目前,该公司及其供应商正在流失熟练工人。海斯表示,雷神公司今年已雇佣2.7万名雇员,但还有超过1万名劳动力缺口。另外,如何培训有工作效率的焊工,也是该公司面临的一大挑战。

波音公司虽然在KC-46空中加油机项目上获得12亿美元收入,但受劳动力市场不稳定影响,其他项目出现亏损。该公司报告称,第三季度已亏损33亿美元。该公司首席执行官戴夫·卡尔霍恩称,今年已雇佣1万名雇员,能够满足生产所需,但培训需要时间,特别是在金属铸造方面,尤其需要更多劳动力和熟练工人。为保障供应链稳定通畅,波音公司也在帮助其供应商招聘雇员,甚至将本公司雇员派往供应商工厂帮助进行生产。卡尔霍恩认为,劳动力市场不可能在2023年底前恢复稳定。

美国“防务新闻”网站报道称,在美国军工企业人员流动中,78%是为获得更高薪酬,75%是为获得职位晋升,31%是为获得更好工作地点。

此外,通货膨胀也增加了美国军工企业的劳动力成本。海斯称,受雇员薪酬、供应链问题和能源价格影响,雷神公司今年运营成本已增加20亿美元,往年通常为3%的薪酬年增长率,也

因劳动力市场波动而提高。海斯表示,通货膨胀带来的最明显压力表现在雇员薪酬上。诺斯洛普·格鲁曼公司上半年虽受招聘雇员问题影响增长乏力,但今年夏季这一问题有所缓解。沃登称,上一季度该公司增加了近3000名雇员,并将其他公司的离职雇员作为本公司招聘目标。报道称,只有洛克希德·马丁公司一家,受劳动力市场波动影响较小。

由于劳动力市场波动、熟练工人短缺与通货膨胀、经济发展乏力等问题相互影响、相互制约,若美国宏观经济没有明显改观,美军工企业面临的由供应链问题导致的条件和劳动力不足等问题,在短期内将难有好转。

以色列推出数字战场图系统

■ 王昌凡

据外媒报道,以色列国防军近期推出一款新型数字战场图系统,让士兵既能在战场快速定位,又能实时共享对手信息,还能快速感知周边威胁、及时撤退转移,极大增强士兵战场生存能力,引发外界广泛关注。

新系统旨在增强防御

数字战场图系统最大的优点,是能有效保护处于某个战场中不同位置的士兵。作为一套基于信息的电子化装备,它并非提供“硬摧毁”的火力或“软杀伤”的电磁干扰增强整体防御,而是先依托侦察装备识别战场上有威胁的目标,再通过通信系统及时发出预警,最终帮助士兵脱离危险区域。

以色列国防军发布消息称,新系统在本国防务巨头埃哈尔比特系统公司研发的“火炬”-X C'ISR系统和全新数字地图基础上研发,按照感知末端-控制中心-行动末端的架构分层建设。感知末

端配备小型侦察卫星、无人机、地面无人车辆等,能24小时不间断提供最新战场信息。在控制中心,指挥控制平台可快速分析处理上传信息,识别潜在威胁,同时将预警信息分发至行动末端。在行动末端,士兵将通过终端设备实时接收危险提醒,并获得安全位置建议。报道称,该战场图系统的分辨率以米测算,士兵获得的行动建议指令十分精确,对以色列军队经常参与的城市作战非常有益。

据悉,以色列国防军在今年8月的“破晓行动”中,已经使用了该系统。结果显示,除增强防御能力外,新系统还能有效辅助决策、加快战斗节奏,有助于确保非对称作战优势。

或改变未来作战方式

据外媒分析,以色列此次研发的新型数字战场图相当于为每个单兵提供“预警机”式保护,使陆战力量的战场生存能力有了质的提升,或将改变未来作

战方式。

一是对制信息权的争夺将更为激烈。新型数字战场图的使用效果取决于战场环境信息主导权,拥有数字战场图的一方将实施先期侦察、重点更新、全过程采集。对手会相应开展反制措施,以摧毁侦察设备、干扰通信线路、实施有效隐蔽等手段进行对抗。为巩固制信息权优势地位,以色列在2020年启动数字转型计划,提升前沿作战部队信息情报整合能力。以色列还于同年推出“动量”计划,寻求提升国防军情报和技术优势。

二是推动无人武器广泛运用。据以色列国防军网络防御局透露,由于数字战场图可有效识别战场上各类危险要素,以军未来将优先发展有人-无人混合编组,将机器人等无人装备优先部署在危险程度高的地区,进一步减少人员伤亡风险。在《2025年前无人系统规划》牵引下,以色列国内已有超过170余种无人武器装备,为未来有人-无人协同甚至无人作战打下基础。

三是推动指挥控制更加智能化。由于数字战场图将形成作战区域内所有参战人员“一张图”,方便指挥官和指挥机关实时掌握战场动态,也帮助士兵掌握战场实时威胁。在人工智能帮助下,决策和命令将快速传递至每名战斗人员。这种人机结合指挥模式将提升指挥效率,加快战斗节奏。这也是以军今年2月公布“人工智能推广与应用”战略后,人工智能辅助指挥控制的具体案例。

虽然新系统经过实战检验并获得以色列军方认可,但外界也存在质疑声音。一方面,新系统应用场景有限。面对拥有较强反侦察和电磁干扰能力的对手时,战场图更新将受到较大影响,预警效果将相应受限。另一方面,新系统可能对战场指挥造成干扰。在激烈战斗情况下,较多单位的危险预警会影响指挥官分析判断,以致难以快速作出合理决策。



全球加油机需求量或激增

■ 张小丽

全球知名数据分析和咨询公司GlobalData近期发布报告称,未来几年,全球加油机采购额将持续增长,预计将从目前的45亿美元增至2024年的66亿美元。该公司防务分析师特里斯坦·绍尔表示,近年来,各国不断调整武装力量,使其更具远征性和机动性,对空中加油能力的需求持续上升。

报告指出,对高强度战争的担忧,是各国不断调整军事态势的重要原因。军事实力相对较弱的国家,尤其是北约联盟内部国家,希望通过使用自己的加油机,减少对美国在军事后勤领域的依赖。此前,该公司预计,2022年至2032年,全球加油机市场将以2.83%的年均复合增长率增长,总额累计达550亿美元。随着俄乌冲突持续发酵和各国国防预算不断增加,分析师预测,未来4年,国际加油机市场将出现大幅增长。

报告称,目前,美国、法国、俄罗斯等国正对加油机进行更新换代,并加速

采购新型加油机。这是国际加油机需求量增加的主要原因。比如,美国波音公司研制的KC-46空中加油机在全球多个国家都有订单。波音公司宣称,KC-46是一种宽体多用途加油机,可为符合美国空中加油程序的美国盟国军用飞机加油,能够在中等威胁环境中安全运行。

目前,美国是KC-46空中加油机的最大客户,已订购百余架,以逐步取代KC-135加油机。以色列也是该型机的重要用户。近期,以色列和美国达成军事采购协议,以色列将斥资9.27亿美元从美国采购4架KC-46空中加油机,预计2025年开始交付。日本航空自卫队目前已接收2架KC-46空中加油机。沙特阿拉伯则已采购数架波音KC-130J空中加油机。

A330MRTT加油机也已装备多个国家。该型机由欧洲航空防务集团研制,是在A330-200客机基础上发展而来的一款多用途加油机,既能空中加

油,又能运输士兵。法国、沙特阿拉伯和澳大利亚等国是其主要用户。近期,法国空军决定增购3架A330MRTT加油机,使采购总数达到15架。实际上,包括西班牙、匈牙利和德国在内的欧洲国家,均已制订加油机采购计划。

俄罗斯则是本国生产的伊尔-78M-90A加油机的主要用户。印度空军已向全球进行招标,计划斥资超过20亿美元,购买6架空中加油机。据估计,印度在加油机领域的投资还将继续增加。

特里斯坦·绍尔近期表示,由于担忧高强度战争,各国在研发先进作战平台的同时,也加快了常规武器装备采购与开发。在航空领域,发展下一代战斗机,仍被列为各国优先事项。绍尔估计,到2032年,固定翼飞机全球销售额将从510亿美元增至717亿美元。这意味着各国对加油机的需求将持续增长。

上图:A330MRTT加油机正在为澳大利亚F/A-18A战斗机进行空中加油。



以色列数字战场图系统指挥控制中心。