

★ 读者圆桌

本期策划：关注新排长①

编辑同志：

我是一名军校毕业学员，即将奔赴基层部队任职。听前几届毕业学员说，我们到基层部队的...

近一段时间，正值军校毕业期，我们也收到了不少学员读者的来信和电话。他们与小武一样，大都对基层部队的情况了解不多，担心自己不能适应部队第一任职岗位的需要...

兵锻炼过，还在学员旅的模拟连当过骨干，但心里还是有些忐忑，毕竟我没有真正带过兵，不知道能不能当好一名排长...

活，快速融入新的战斗集体。“军校学的理论知识和专业技能在实践中，能不能充分运用，能不能为提高部队战斗力发挥作用...”

上不服”的情况。请问“读者之友”版编辑，有没有好的建议能帮助我们尽快适应基层部队生活、尽快适应第一任职岗位的要求？

毕业学员 小武

兵如何带，碰到经常‘冒泡’的兵怎么带”等等。针对学员的问题，我们特别邀请陆军第83集团军某旅3名去年毕业的排长，请他们讲讲自己毕业一年来工作中的所思所感...

编者

如何迈好基层任职第一步

——听听三名去年毕业的排长怎么说

学用切莫“两张皮”

■侦察营装甲侦察连连排长 王晓兵

“踢开‘头三脚’、燃旺‘三把火’，我一定能够胜任本职岗位！”回想起刚连队报到时，面对连队党支部提出的希望和要求，我自信地拍着胸脯，信誓旦旦保证：“请组织放心，我已经准备好了！”

在“4+1”的军校生活中，我一直都是战友眼中的榜样，不论是专业学习还是训练考核，我的成绩一直都排在队里的前几名。再加上担任过学员模拟连骨干的经历，更让我对侦察连连排长这个第一任职岗位充满了自信和期待。

“军校我学的就是侦察指挥专业，又分到侦察营，这次我可以大显身手了！”旅里组织的新排集训结束后，当时我心里还暗自庆幸，军校所学的知识和技能都有了用武之地。到连队不久，连长让我负责军事

地形学课目的理论授课。“军事地形学理论知识都是烂熟于心的内容，上课简直小菜一碟！”课堂上，我将在军校学的专业知识毫无保留地教给大家。大家也沉浸其中，课间课后都跑来与我交流。那几天我出尽风头，心里想连队生活不就这么回事嘛。

可是没过几天，我就在营里组织的一次识图用图考核中“吃了瘪”。在进入随机抽取的考核地域后，我发现现地地形与地图标识匹配度不高，由于多种原因，在图上确定好的几个参照物都发生了变化。我一下子有些慌了，手忙脚乱，在确定方位上出现了几次失误，带领全排走了不少冤枉路，结果考核超时不少。

“丢人丢到家了！”下连没多久，我的“第一脚”竟然踢到了石头上，让我既气愤又无奈。那几天，我对自

己曾经的“出色”表现产生质疑，整天闷闷不乐，情绪也很低落。

“千万不要急着出成绩，心急吃不了热豆腐，还是要把基础打好。”看到我垂头丧气的样子，连长拉着我去散步，语重心长地说：“刚到连队，你要学的东西还很多，理论知识距离战场实践存在很大差距。学以致用的关键，就是要学会将理论知识与战场实践二者有机结合，在实践中找契合点，把理论知识融会贯通。”

从那以后，我便暗下决心：一定要带领全排打个“翻身仗”！每逢训练，我都积极向身边专业素质出众的战友请教学习。与此同时，我还定期组织大家开展总结交流，发现问题、解决问题。两个月后，当营里再次组织识图用图考核时，我们排取得了全营第二的好成绩。

“跨专业”一样能出彩

■炮兵营榴炮一连排长 张冀尧

“排长，这次我甘拜下风！”那可不是，要不然咱排长肩上挂星星呢！”前段日子，在连队组织的“炮火分解与结合”小比武中，我以绝对优势获得了第一名。听着大家的赞赏，我的脑海里浮现出刚下连的那段时光，不禁感慨万千。

去年的此时，满怀理想和抱负的我，兴冲冲地赶往旅机关报到。没承想，在军校学习防空高炮专业的我却被分到了榴炮营。虽说“高炮”和“榴炮”只一字之差，但专业知识却相差很多，我的心里七上八下。

下连后的第二天，我跟着连队前往炮场进行专业训练。拿着陌生的专业课目教材、看着无从下手的武器装备、听着不知所云的指挥口令，我的心里蒙上一层阴影：别说踢好“头三

脚”，现在连立足之地都没有了。连续几天，我脑子里浑浑噩噩，全然没有了学习的兴趣。

连长好像看出了我的心事，神秘地对我说：“我带你去一个地方，在那里你会找到前进的方向。”我心存疑惑地低着头跟着连长。“就是这里，你自己进去看看吧。”我一抬头，才发现了连队荣誉室门口。走进荣誉室，望着墙上“大功英雄连”的荣誉招牌，触摸着连队光辉的战史，革命前辈奋勇杀敌的场景仿佛呈现在眼前，这让我原本降到冰点的内心再次燃起火焰。我暗自下定决心，绝不能给英雄连抹黑。

自那以后，我便给自己定下了一个“小目标”：无论是干部骨干还是普通一兵，只要是技术能手，我都会虚心请教。力争在3个月内，成功实

现“跨界”转型！

白天，我跟着老班长钻车底、爬车顶，学习装备操作方法、记录装备操作数据；晚上，我独自钻进学习室加班学习，练习射击指挥口令、背记专业理论知识……后来，经过我的不懈努力，在全营组织的季度考核中，我成功实现“突围”，取得了分队军官总评第三的成绩，赢得了领导和战友的肯定。

“沉潜蓄势的过程，就是一个自我提高、自我完善的过程。”前不久，在营里组织的“飞虎精英讲堂”活动中，我被推荐上台，讲述自己奋斗的心路历程：“‘跨专业’‘换岗位’并不是不可逾越的鸿沟，只要坚持向书本学、向实践学、向身边战友学，一样可以取得成功！”

“靠人情带兵”不可取

■作战支援营工兵连连排长 李 孙

“李排长回来了，今后多多关照啊！”去年夏天，战士考学的我，从军校毕业后又回到了老连队。面对熟悉的环境和亲密的战友，自以为上军校前有两年当兵的经历，我想当然地认为只有平时多给大家谋“福利”，才能获得战友们的信任和支持。然而事实证明，这种片面的想法只会带来更多的麻烦。

下连没多久，正好赶上单位组织装备换季保养，我还担负值班任务。班长老刘是我的同年兵，面对人员少、装备多的实际困难，老刘主动站了出来，和我一起确定人员分工、制订保养计划、完善组织流程等。在他的帮助下，换季保养工作得以稳步有序推进。

临近尾声，老刘的身体有些

“吃不消”。连续高强度的工作，让本就腰疼的他疼痛不已，加上连日阴雨不断，老刘走路都有些蹒跚。我在安排夜班时就自作主张，故意没有给他排岗，却没想到“好心办了坏事”。

“昨晚吃了你一岗，你的腰现在好点了吧？”第二天早操后，我找到老刘，得意地问道。

“你这么做，让班里战士怎么看我？”没想到，老刘反倒埋怨起来：“我还纳闷昨天晚上为什么没有人叫我站岗，原来是你捣鬼！”老刘的态度让我非常尴尬。

“关心身边战友这一出发点是好的，但不能因此破坏了制度规矩。”指导员得知此事后，找我谈心：“作为基层带兵人，你手中的权力代表着

全班同志的信任，不能披着‘老好人’的外衣搞特殊化和送人情。”听罢，我惭愧地低下了头。

通过这件事我认识到，“靠人情带兵”是不讲原则、没有担当的表现，不仅会破坏连队的正常风气，还会使自己的威信打折扣。在以后的工作生活中，但凡涉及到有关官兵利益的事项，我都坚持“按制度办事”，一碗水端平，不搞人情交易。

渐渐地我发现，“按制度办事”不仅没有让大家疏远我，反而更加信任我。同时，我负责的排里、连里的各项工作开展得更加游刃有余。不少战士还经常主动找我说说自己的心事，讲讲自己的困惑，让我帮着出主意、想办法。

王 越、程致远整理

“第一任职岗位”怎么干

■魏庆顺

★ 读者论苑

七月来临，又一批青年学员告别校园，奔赴基层部队，开启了他们逐梦军旅的新征程，而排长则是大多数学员到基层部队后的第一岗位。

然而，纵观近年来新排长在基层的工作情况，适应周期长、熟悉环境慢、工作入门难等现象还在一定程度上存在。他们中大多数人都想踢好“头三脚”、燃旺“三把火”，但往往适得其反、收效甚微，在第一任职的起步阶段碰了壁、摔了跟头。更有甚者，原本胸中的火热激情渐逝，干事创业的动力也有所降低。

“带兵的方法运用不科学、不合理，反倒加深和战士之间的隔阂”“缺乏工作实践，不愿虚心向身边同志学习请教”……某项问卷调查统计显示，不少同

志都有着自己的担忧：长此以往，难免心生沮丧、垂头丧气，甚至丧失信心、打退堂鼓。

行稳方能致远。身处基层这个大舞台，新排长要想大显身手，必须明确自身定位在哪里、弄清胜任岗位缺什么、搞懂成长进步靠什么、瞄准第一任职的需求、把握第一任职的目标航向、激发第一任职的活力，找到属于自己的“诗和远方”。

严格蹲苗历练是前提。排长是“兵头将尾”，必须主动进入角色，在落实“五同”中不断增进对连队的感情、拉近与官兵的距离，及时了解每名同志的专业素质、兴趣爱好及性格特点等信息，从而掌握开展工作的主动权。要切实扑下身子扎根基层、勤勤恳恳夯实基础，弄清基层建设的特点规律、摸透基层官兵的思想底数、找准基层工作的方式方法，在立足本职岗位上获得提高成就自我。

提升能力素质是基础。打铁还需

自身硬，不断加强学习是提升能力素质的唯一路径。特别是在实战化军事训练如火如荼开展的大环境下，“靠素质立身、凭实绩进步”已经成为衡量一名干部是否优秀的“硬杠杠”，唯有静心肯学、扎实钻研，学精专业知识、练就过硬本领，才能更好地胜任本职岗位、开展本职工作。

保持进取心态是关键。新排长的成长成才之路，可能充满坎坷、遍布荆棘，但绝不可逃避退缩，而应时刻保持敢于突破自我的进取心态和勇于超越自我的决心意志。面对困难和挫折，要相信“世上没有翻不过的山、没有过不去的河”，必须一步一个脚印、一步一个台阶地把工作做扎实，把小事做细致。同时，也要学会拥有“既要脚踏实地，也要仰望星空”的心态，用实际行动赢得身边战友的信任和支持，靠努力拼搏实现自己的梦想。



毕业一课在军营

7月上旬，南部战区空军航空兵某旅组织“军营开放日”活动，驻地应届高中毕业生到部队开展国防教育、体验军营生活，激发强军报国热情。图为战士给学生讲解战机知识。

冯新愿摄

“读者之友”版

投稿邮箱：
junbaoduzhe@163.com
强军网网监：
junbaoduzhe

★ 给您提个醒

官兵外出，谨防骗局

提起外出，战士小王就一肚子怨气。不久前，小王外出时帮排里战友购买了一些生活用品，东西买回来没到两天，就有战友跑过来向他吐槽：“这些东西不少都是不合格的三无产品，而且存在质量问题……”面对战友的“问责”，好心办坏事的小王只好说出了外出购物的来龙去脉。

原来，上周日外出时，小王在某商场看到一家店铺正在做免费赠送的活动，出于好奇的小王走进了这家店铺。果不其然，小王获赠了一份精致的小礼品。后来，在店铺导购十分热情的介绍下，小王瞬间有了一见如故的感觉。当听说自己可以免费成为店铺VIP，并享受打折优惠的时候，被攻破心理防线的小王不仅登记填写了自己的有关信息，还透露了自己的军人身份。随后，小王在导购的“贴心”指导下，很快就买好了所需的生活用品。“物美价廉的背后却是以次充好。”轻信店铺导购人员花言巧语

的骗局，给小王的外出购物上了很有教育意义的一课。

无独有偶，类似小王经历的遭遇，许多战友可能听说过或碰到过。生活中，个别不良商家以打折、赠送礼品、购物抽奖等噱头进行商品促销，商品看似便宜了不少，实际上不仅没有便宜甚至暗中涨价，更有甚者以次充好、搭配销售等，变相骗取顾客钱财和个人信息，侵害顾客的切身利益。

除此之外，各种新式骗局层出不穷。笔者通过网上查询和基层调研了解到，不仅仅是外出购物，很多不法分子利用部队官兵与社会接触不多、热心帮助他人的特点，利用各种手段来骗取钱财、盗取信息。有的伪装残疾人，在路边乞讨，博取官兵的同情心；有的出租车司机前后表述不一致，向乘客漫天要价；还有的在车站、机场等公共场所，不法分子以“帮忙拿行李”“帮忙照看行李”为由，在行李内塞进违禁品等，导致官兵成为违

法犯罪活动的“帮凶”……

如何有效防范和避免这些外出容易遇到的问题，笔者在此给战友提个醒：

第一，克服“占便宜”心理。外出购物时，尽量不要参与领取商家打折券、礼品卡等商业活动，特别是涉及到要填写个人信息时，必须严格按保密规定处理。

第二，要收集保存好证据。涉及到个人钱财等利益问题不要轻信他人口头承诺，如果不能提供合法的相关凭证，要及时拒绝对方。特殊情况还可采取拍摄录像有关视频和音频，为之后的维权留下可靠的法律证据。

第三，维护好自己的合法权益。万一被骗，要学会用合法的方式维护自己的权益。情况特殊的应该第一时间向公安机关报案，及时向单位汇报，切记不能因一时冲动而突破法律底线。

武警江西总队 叶 彬
71217部队 赵 威



军地联合举办安全行车教育活动

7月上旬，海军陆战队某旅联合驻地交警大队组织驾驶员开展道路交通安全法规及安全行车警示教育宣传活动，通过参观见学、专题授课和现场答疑等多种方式，有效强化驾驶员遵规守法意识，为官兵安全出行、文明出行、安全驾驶、文明驾驶打牢基础。图为交警为驻训官兵讲解容易发生交通危险的危险驾驶行为。

严家罗摄