

继承苏联军工基础,经受战争实践检验,反制西方战略围堵——

俄罗斯打“军售牌”多方发力

■代勤勋

军眼聚焦

近日,俄罗斯国家军售商国防产品出口公司在“军队-2020”国际军事技术论坛上公开表示,计划未来5-6年内向市场提供50种新武器,其中包括S系列防空导弹系统、T-14坦克、苏-57战斗机、可探测高超音速目标的59N6-TE机动雷达等明星产品。同时,俄还在大力提升军用产品的售后服务和改造升级工作,计划与相关国家成立军事设备售后服务中心。

一直以来,军火贸易不仅是俄外汇收入的主要来源之一,更是其施加军事政治影响、开展地缘政治博弈的重要手段。近年来,面对西方制裁和国际军火市场竞争,俄罗斯不断调整武器出口策略,以部分高精尖武器和主战装备为先手,以提升完善武器售后服务为抓手,在拓展军火市场方面愈发积极主动。

传统基因造就亮眼订单

冷战结束前,苏联已成为世界上最主要的军火出口国之一,形成了规模庞大、品种齐全且技术领先的军事科研和生产体系。整个20世纪80年代,苏联军火出口占世界军火总出口的35%-40%。

俄罗斯继承了苏联绝大多数军工产业和贸易链,包括约70%的国防工业企业、约80%的研制生产能力、约85%的军工生产设备和约90%的科技潜力,为其开展武器贸易打下坚实基础。

然而,冷战结束后,国际军火市场迅速萎缩。据统计,1991年至1995年,国际军火市场销售总额仅为此前5年的46%,绝对额减少373亿美元。加上当时叶利钦政府奉行向西方“一边倒”的外交政策,实行“纯防御”军事理论,不再与美国展开军备竞赛,导致俄在世界军火市场所占份额从36.1%急剧跌至10%,远远落后于美国的45.7%。

俄罗斯的妥协与退让,并没有收到预想中的效果。西方对俄罗斯的援助往往“口惠而实不至”。更令俄罗斯恼火的是,北约持续东扩,不断挤压俄罗斯的战略空间。1993年,俄罗斯颁布《俄联邦军事学说》,突出国家利益在军事决策中的作用,以武器贸易带动经济发展。普京执政后,更是提出了振兴强大军事工业的目标,大力推行“西方军事替代计划”“核心要素本土化”,在国际军售市场上交出了亮眼成绩单。

根据斯德哥尔摩国际和平研究所的报告,2014年至2018年,美国在世界武器出口市场中的份额为36%,俄罗



斯为21%,位居第三位的法国只有不到7%。在美国《防务新闻》公布的全球武器制造商排行榜上,俄罗斯金刚石-安泰集团、联合航空制造集团、战术导弹武器集团等多家军工企业被列入全球最具影响力的军工企业名单。从近年情况看,俄军售维持了出口额总体稳定。根据俄官方数据,2014年俄武器出口总额为102亿美元,2015年上升至145亿美元,此后基本稳定在150亿美元左右。2019年,俄武器出口订单总额超过550亿美元。其中,在叙利亚战场上,俄军的多款装备经受住了实战检验,成为各国竞相采购的对象。近年来,购买曾在叙利亚战场使用过的武器装备的订单总金额超过70亿美元。

经济突破兼有政治突围

近年来,美国对俄罗斯的制裁一直没有放松的迹象。随着新冠肺炎疫情的持续蔓延以及石油市场的不景气,俄面临的经济下行压力骤然增大。美国则趁机落井下石,要求乌克兰关闭通往欧洲的天然气管道,要挟德国中断与俄在“北溪-2”天然气管道项目上的合作。这种情况下,军火出口对于俄缓解经济压力的作用愈发凸显。

军售从不是单纯的经济行为,始终与政治紧密相关。俄不断发力军售,不仅意在拉动经济增长、推动国防建设,更有谋求战略突围、撬动地区格局、达成多重收益的考量。

独联体地区一直是俄制武器的传

统市场,军售也是俄维持在中亚地区特殊地位的有效手段之一。俄以组建“独联体联合防空体系”为名,优先向白俄罗斯和哈萨克斯坦出售S-400防空导弹系统这一拳头产品,并在“斯拉夫友谊”“西方”等战略战役级演习中有针对性地演练其使用,大大增强了上述两国的防空能力,也为自己打造了可靠的空中缓冲地带。

在中东地区,俄向叙利亚、伊朗等国出口了“铠甲”、S系列防空导弹系统,与沙特阿拉伯、卡塔尔签署了合作意向书,与土耳其、埃及、伊拉克等签订了包括地面武器装备、防空系统的军售合同,既满足了相关国家发展国防力量的需要,又增强了俄罗斯的地区影响力。特别是,俄罗斯从土耳其与美国的矛盾中看到机会,积极促成S-400防空导弹系统的对土出口,成功在美土之间打入“楔子”。

此外,俄在亚洲军售市场上也取得了突破,与越南、印尼、马来西亚、印度等国签署了数额不等的军售合同,增进了与这些国家的双边防务关系,产生了积极的政治溢出效益,为俄从南亚、东南亚方向实现战略突围创造了有利条件。

提高竞争力应对多重阻力

虽然近年来俄对外军售订单规模可观,俄也借机在中东等地发力,较好地维护了自身地缘利益,但俄在军售市场上仍面临着不小挑战。

其一,美从未放松对俄战略挤压,其

通过的《以制裁反击美国敌人法案》,对俄罗斯的军售形成了较大影响。根据美方的说法,该法案实施几个月后,就迫使各国取消了大量30亿美元的与俄军售订单,“沉重打击”了俄军工行业。

其二,英国、法国、意大利等国武器装备在国际军火市场仍有较强竞争力,以色列、日本、韩国等国军事技术也日益成熟,俄式武器装备在国际市场上面临着越来越大的竞争压力。

其三,俄军工企业虽然近年来在现代化工具装备研发方面不断追赶,但总体来看,生产数字化自动化程度低、生产设备老化、人才流失等问题并未得到根本解决,这对其可持续发展形成了严重制约。

对此,俄罗斯一方面积极在国内军工企业中实施改革,通过提升人才素质、提高生产效率、完善激励机制等手段,提高出口武器装备的竞争力。另一方面,包括普京在内的俄军政领导人积极利用莫斯科航展、“军队”年度国际军事技术论坛、瓦尔代国际辩论俱乐部等多个场合,亲自上阵推销俄先进武器,为其进一步打开世界市场提供助力。

此外,俄军工企业也在放低姿态,对小额合同给予更多重视,并在零部件供应、武器装备修理、外国人员训练等方面完善售后服务机制,提高竞争力。

(作者单位:军事科学院战争研究院)

上图:在近日举行的“军队-2020”国际军事技术论坛上,俄方展出了包括T-72B2坦克在内的多款武器装备。

本报记者 赖瑜鸿摄

军眼观察

不久前在莫斯科举行的“军队-2020”国际军事技术论坛上,俄罗斯首次展出了完整的S-500“普罗米修斯”远程防空导弹系统。该导弹系统为内部展品,仅供各国元首和高级军事领导人参观。俄分管国防工业的副总理鲍里索夫宣布,俄罗斯已经开始S-500系统的国家测试,并准备批量生产。

S-500系统是由俄空天防御武器生产企业金刚石-安泰集团研制的远程防空导弹系统。与其他防空反导系统相比,其最显著的优势是能拦截高超音速目标。根据俄罗斯红星电视台报道,其可使用多款导弹对不同目标进行分类拦截,必要时能摧毁敌方军用卫星,因而被称为“世界上第一个多级防空系统”。与更侧重防空现役S-400防空导弹系统相比,S-500系统更加侧重反导,各方面性能均超出前者;在拦截距离、拦截速度上,S-500系统也明显超出美制“萨德”反导系统。

已经拥有性能先进的S-400系统和S-350系统的俄罗斯,进一步推出性能更强大的S-500系统有多重考量。

基于俄罗斯高层强烈的忧患意识。早在2002年俄罗斯高层就普遍认为,美国将在2030年前后拥有从空天领域打击俄境内所有高价值目标的能力,俄罗斯必须有所准备。为此,俄罗斯启动S-500系统研究工作。为了接近实战,S-500系统的防空雷达在叙利亚战场上接受了测试和检验,完成了与其他系统的对接等工作。完整的S-500系统已在俄某武器试验场完成测试,进行了实弹射击并摧毁了预定目标。

应对持续紧张的美俄关系。一段时间以来,美俄关系持续紧张,美国不断在俄罗斯周边部署“萨德”“宙斯盾”等反导系统进行施压。2017年4月,韩美不顾当地民众及邻国强烈反对,将“萨德”部分装备部署到庆尚北道星州郡,并于9月完成“萨德”在韩“临时”部署。同年12月,日本政府决定在秋田县和山口县部署陆基“宙斯盾”反导系统,虽然由于种种原因该部署计划在今年6月被叫停,但并不排除重启的可能。2019年,“萨德”反导系统运抵俄罗斯海上邻国罗马尼亚。另外,美国还提出“即时全球打击”构想,其要求之一是从太空用高超音速武器攻击敌方领土。针对美国频繁的战略挤压,俄罗斯方面只好不断升级自己的武器库积极应对。S-500系统一旦部署到位,将在很大程度上化解美国最先进导弹的威胁。

推销俄制军工产品。去年也门胡塞武装对沙特石油设施进行袭击,沙特装备的美国“爱国者”系统竟对来袭的无人机和导弹毫无反应。随后,俄总统普京亲自向沙特推销俄制S-400系统。俄罗斯通过公布试画

俄发展新型防空导弹系统应对未来威胁

多项性能超过『萨德』,经过多次测试准备批量生产——

■赵艳斌 李世强

面、相关性能指标和实物展示等,为S-500系统造势,吸引了国际社会的高度关注。这将使得许多潜在客户更青睐俄制防空系统,为俄最终出售更多防空系统创造机会。而俄罗斯也想在国际军售市场上寻求更多订单,缓解自身的经济压力,维持自身的大国地位。

(作者单位:陆军步兵学院石家庄校区)

洛马角海军基地——

扼守“大门”的美国海军基地

■庄小好 陶然



兵史地志

圣迭戈海军基地是美军在西海岸最大的海军基地,美国海军舰队三分之一舰船都以这里为母港。其首要任务是负责太平洋舰队的后勤补给,同时还承担保护美国西海岸、防止敌人从太平洋海域向美国本土发动攻击的任务。作为其重要组成部分,洛马角海军基地就坐落在其西南部,扼守着进出的“大门”。

洛马角海军基地位于美国加利福尼

契合大选时机微妙,留下“尾巴”以拖待变——

美国“双撤军”缘何撤而不尽

■张 兢

近日,美国军方明确表态,驻伊拉克和阿富汗美军规模将分别于9月底和11月前缩减至约3000人和4500人。欧美主流媒体均指出:“双撤军”的时间与美国总统大选契合,服务于大选是其重要考量。

赢得大选、继续执政,是当前美国总统特朗普及其决策团队的绝对重心。但大选结束后,不论共和党或民主党哪个党派上台执政,伊拉克和阿富汗的驻军、中东和中亚的军事战略布局、美国的全球地缘战略,都是必须面对的现实问题。撤而不尽,留着两条“驻军的尾巴”以拖待变,这一举措夹杂着美国决策层的现实政治目的与长远战略意图。

阿富汗战争和伊拉克战争,从开始至今经历了金融危机、两党执政轮换和反恐政策变化,伴随着“阿拉伯之春”、极端组织“伊斯兰国”崛起、难民潮等诸多相关问题,持续并强有力地影响着美国国内政局的走向。其中的轻重利害,特朗普自然心知肚明。

这两场战争,美国在战场上出现了“高开低走”“前易后难”的现象,引发了地区大范围动荡。在阿富汗,美国扶持的政权长期不稳,塔利班剿而不灭。在伊拉克,原有权权瓦解后,民主化改造“水土不服”。这

两场耗资巨大的战争,也加重了美国的财政负担,成为耗费美国国力“难以愈合的伤口”。

奥巴马上台后,从地缘战略角度做出了“撤军伊拉克,增兵阿富汗”的决策。2011年底,奥巴马正式提出“亚太再平衡”战略,加大对传统大国的重视。但是,当中东局势恶化、美国重点扶持的伊拉克和阿富汗政权出现危机,又有极端组织“伊斯兰国”崛起、俄罗斯强势介入时,奥巴马政府不得已重新增兵伊拉克并加大对阿富汗的军事关注。这表现出当时美国决策层出现了明显的战略犹豫。

特朗普不是这两场战争的发动者,但他一上任就面对着这两场战争造成的影响和乱局。他的决策团队从一开始就面临着多年战争后美国国内问题开始凸显的现状,其思考范围和行动能力均受这一现状的制约。在美国全球战略收缩和兵力调整中,特朗普从美国国家利益和重要盟友的角度出发,对中东和东亚方向的伊拉克和阿富汗战场给予了一定关注。

伊拉克对阿拉伯各国、伊斯兰世界、欧洲,特别是美国战略盟友以色列有重要影响。在以色列、沙特等国眼中,伊拉克是对抗伊朗

“扩张”的重要前沿。这些国家担心,美国撤出伊拉克后,伊朗对伊拉克的影响力将进一步增强,伊朗、伊拉克和叙利亚之间的合作将进一步深化,从而影响到中东的地缘政治格局。而阿富汗周边,东面是中国,北面是中亚五国,西面是伊朗,南面是巴基斯坦,都是美国关注的重点国家。从地缘角度看,被美国称为“无赖国家”、被以色列视为死对头的伊朗,恰恰被伊拉克和阿富汗夹在中间。

这么重要的两个战略支点,决定了美国决策层不会轻而易举地撤军走开。宣布撤军而不彻底撤军,既可以迎合美国国内部分民众的厌战情绪,又可以缓和与军方的矛盾,争取军人及其家庭成员的选票;既可以履行特朗普缩减海外驻军规模的承诺,又可以保留美军在中东和中亚的前沿存在;既能缓解盟友安全焦虑,也能在需要的时候顺利地实施“重返”。这种“双撤军”的高调表态,充分体现了“商人总统”特朗普的利益权衡和美国全球军事布局的战略考虑。可以肯定的是,美国的这一决定,必然引发美国中东盟国的关切,给地区反恐形势和安全稳定带来新的变数。

(作者单位:国防大学国家安全学院)

区、岸边基地地区、海湾基地地区、第三舰队司令部综合基地区等。

洛马角海军基地由美国海军西南军区司令部司令负责直接管理,主要任务是为美国海军太平洋舰队和其他驻扎军事单位提供最直接的日常服务,主要包括各种后勤保障与支援服务,以确保所有驻扎军事单位能够高效顺利开展工作。

分基地之一,洛马角核潜艇基地,位置十分关键,其南部就是圣迭戈湾内的船运海峡。这条非常狭窄的海峡由核潜艇基地的入口处一直延伸至圣迭戈湾内的第24号大街码头,整个海峡范围内没有任何分支水流注入。每年经由这条海峡进出圣迭戈湾的深吃水舰艇大约有9000多艘次。在靠近船运海峡入口处的巴拉斯特角,设有一个重要的阻塞点,主要用于控制粮食与燃料的运输。巴拉斯特角是船运海峡的最狭窄处,穿过海角便进入了洛马角核潜艇基地的军舰停泊码头区。

除了上述军事基础设施,洛马角海军基地还有一些面向公众开放的区域,主要有卡布里洛国家公园、罗斯克兰斯堡国家公墓,这两个地方平均每年可接纳120多万参观者。

左上图:从卫星照片上可以清楚地看到,洛马角海军基地扼守着圣迭戈海军基地的“大门”。

资料图片